

Klant aan het woord

‘Als ondernemer moet je veel kennis hebben’

Dit keer is Diamond op bezoek bij Gijs van Dongen van Nature's Gold. Hij heeft het bedrijf in 2007 van zijn ouders overgenomen en produceert jaarlijks samen met ruim 20 medewerkers circa 2,9 miljoen kilo witlof. Een evenwichtige en gelijkmatige kwaliteit en een goede werksfeer zijn hierbij speerpunten van de ondernemer.

Op weg naar Zundert denk ik na over witlof. Ik eet het alleen als ovenschotel met ham/kaas of in de zomer als salade, ook weer met kaas. Beetje saai eigenlijk.

Bij aankomst tref ik een jonge, zelfverzekerde ondernemer. Hij praat makkelijk en is open over zijn bedrijf. Als ik vraag naar de toepassingen van witlof lacht hij "Ja, iedereen denkt als eerste daarnaar. Vanuit de veiling en samenwerkingsverbanden wordt wel aan promotie gedaan om witlof meer in de picture te brengen op kookgebied, maar de consument bereiken is toch lastig".

Blijven ontwikkelen

De witlofteelt is een kleine teelt qua omvang. Frankrijk, België en Nederland zijn de grootste afzetlanden voor witlof. "In Nederland zijn 2 à 3 echt grote bedrijven, daarna komen er zo'n 7 middelgrote waar wij ook bij zitten en nog een aantal kleintjes. Ik heb geen ambitie om de grootste te worden, maar een bedrijf moet zich wel blijven ontwikkelen"

‘Het is noodzakelijk om
tijdig rust te nemen’



Gijs van Dongen van Nature's Gold.

Niet dat Van Dongen niet wil uitbreiden. Hij heeft nog een aantal wensen voor de toekomst. "Een nieuwe koelcel voor de opslag van de wortels, die nu deels bij derden worden opgeslagen, en een vaste afnemer vinden voor een bepaalde hoeveelheid zodat ik mijn bedrijf tot 15 trekcellen kan uitbreiden. Daarmee bereik ik de optimale omvang voor mijn teeltcyclus."

Voor de extra productie die de gewenste uitbreiding oplevert wil de ondernemer vaste afnemers vinden. Nature's Gold levert nu aan het Belgische BelOrta. Een substantieel deel hiervan gaat naar een vaste afnemer die naar Frankrijk exporteert. "Een andere wens voor de toekomst

Hét instrument voor een beter bedrijfsresultaat

rapportages gebruikt zij Diamond FMS. Gijs is zeer tevreden met het pakket. "het is geen eenvoudig pakket, maar het kan alles: doorrekenen van een investeringsbegroting, periodieke cijfers inzichtelijk maken en de verwachte liquiditeit duidelijk in beeld brengen." Al deze onderdelen heb ik de afgelopen jaren naar volle tevredenheid ingezet. "Ik ga met mijn zus achter de computer zitten en dan maken we samen de berekeningen. Ik geef de technische informatie door en zij verwerkt het in Diamond, daar is ze supersnel in."

"Wat een leuk en dynamisch bedrijf!" denk ik als ik naar huis rijd. Ik heb een leuk boekje in mijn tas van Popeye, een kleur(kook)boek. Kunnen mijn kinderen kleuren en ik kan de recepten uitproberen. Gijs' zus gaf aan dat de witlofsoep een aanrader is. Laat ik nu een echt soep mens zijn...

“Het is geen eenvoudig
pakket, maar het kan alles”

is één of meerdere klanten die op vaste basis het product willen en kunnen afnemen, om het stuk van de gewenste uitbreiding te vermarkten. En zo enigszins wat stabielere te worden als bedrijf."

Je hoeft niet alles zelf te doen

Als ondernemer moet je veel kennis hebben. Maar ik hoef het niet allemaal zelf te doen. "Het is noodzakelijk om tijdig rust te nemen. Vroeger voelde ik me schuldig als ik op zaterdagmiddag door het dorp liep. Nu weet ik dat het goed is om af en toe op de rem te trappen. Een biertje drinken met vrienden, een avondje op de bank hangen. Dan komt er weer ruimte in je hoofd. Wat ik prettig vind is dat veel van mijn vrienden ook ondernemer zijn, dan kun je met elkaar sparren over de bedrijfsvoering."

"Een voorbeeld van wat ik niet doe? Ik weet bijvoorbeeld hoe ik een jaarrekening moet lezen. Maar, het voeren van de boekhouding en het opstellen van begrotingen en managementrapportages laat ik graag over aan mijn zus Sophie, die is daar veel beter in." Gijs' zus verzorgt één dag in de week de administratieve zaken. Denk aan de boekhouding bijwerken, personeelszaken, planningen en managementrapportages. Voor de begrotingen en management-

